

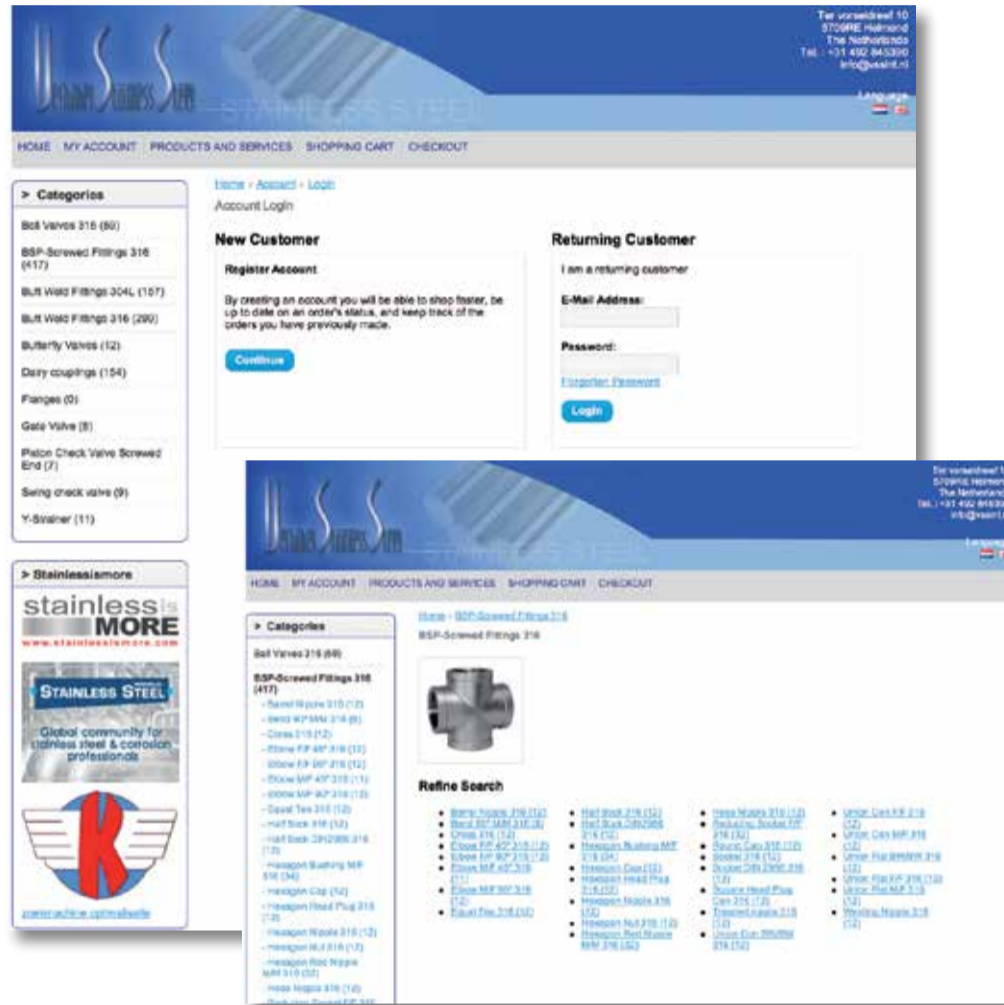
Verbakel Stainless Steel

Edelstahlwünsche einfach per Mausklick erfüllen

Helmond/Kleve (stg). Der Ein- und Verkauf über das weltweite Netz ist heute gang und gäbe. Nun macht sich auch die Edelstahlbranche das Internet als Handelsplattform zu Nutze. Ziel ist es, den Kunden schnell und gezielt an die gewünschte Menge der benötigten Produkte zu bringen. Mit anderen Worten: ein Handel mit Edelstahl, den der Kunde per Mausklick seinen Anforderungen anpasst. Roger Verbakel kommt diesen Kundenwünschen entgegen. Als Geschäftsführer von Verbakel Stainless Steel B.V. in Helmond, Niederlande, adressiert er mit seinem Online-Marktplatz die Edelstahlbranche und erfüllt individuelle Produktwünsche.



Roger Verbakel



Webshop einsehbar. Der Kunde registriert sich kostenfrei und füllt den digitalen Einkaufswagen mit der gewünschten Menge. „Wir sind immer offen für Kundenvorschläge“, so der Geschäftsführer. „Unsere Kunden haben bereits Ideen zur Optimierung der Webseite an uns herangetragen, die wir gerne umsetzen.“ Dabei können Kunden auch ihre eigenen Restbestände zum Verkauf bei Verbakel anbieten.

Entwicklung des flexiblen Geschäfts

Edelstahl zieht sich wie ein roter Faden durch das Leben des 42-jährigen Niederländers. „Seit bereits 23 Jahren beschäftige ich mich mit Edelstahl“, blickt Verbakel zurück. Nach seinem Logistikmanagement-Studium begann er seine berufliche Karriere 1992 bei Roestvrij B.V., gefolgt von zehn Jahren Beschäftigung bei Noxon Stainless B.V. „Im August 2013 gibt es Verbakel Stainless Steel bereits zehn Jahren“, blickt der Unternehmer auf das anstehende Jubiläum. Seit 2012 ist das Edelstahl-Unternehmen nun auch online als Marktplatz präsent. Zu diesem Zeitpunkt war Verbakel bereits Geschäftsführer von „StainLess is More“, einer weiteren Verkaufsplattform im Internet. Besonders die schwer verkaufbaren Restbestände und Einzelstücke werden dort angeboten. Verbakel Stainless ist eine Ergänzung, die sich individuell in die Lage der Kunden versetzt und Produkte anbietet, die ständig benötigt werden. Eine Geschäftsidee, die Früchte trägt: „Jede Woche bekommen wir neue Kunden.“ Dabei sind die Anfragen ganz unterschiedlicher Natur: „Bestellungen von einem Teil bis zu Eintausend erreichen uns“, so Verbakel. Ein Meilenstein in der Geschäftsgeschichte war der Großauftrag für die Belieferung eines kompletten Schiffs in Kroatien. „110 Tonnen Edelstahl haben wir dafür geliefert“, erinnert sich Verbakel.

Blick in die Zukunft

Bisher ist Verbakel Stainless Steel vor allem in den Benelux-Staaten verbreitet. „In Deutschland sind wir ganz neu im Geschäft“, so der Unternehmer, der das Geschäft international ausweiten möchte. Die Erweiterung des Netzwerks und das Erreichen von mehr Kunden sind seine Ziele. Geplant ist des Weiteren ein Online-Marktplatz auch für die Armaturenbranche, damit auch dort der Kunde davon profitieren kann, dass seine Wünsche ganz einfach und passgenau erfüllt werden.

EA 02130051

rat bei Bedarf des Kunden schnell, gezielt und einfach aufzustocken“, erklärt er die Konzeptidee. So simpel sie klingt, so effektiv ist sie zugleich. Die Webseite zeigt eine Übersicht über die Produkte, „die ständig gebraucht werden“, erklärt Verbakel. Wo bei anderen Anbietern der Vorrat streikt, hilft Verbakel Stainless Steel mit seinen Lagerbeständen aus. Der Kunde sieht auf der Webseite, ob seine benötigte Artikelanzahl, egal ob Einzel- oder Paketware, verfügbar ist.



Ein Meilenstein in der Geschäftsgeschichte: Belieferung eines kompletten Schiffs in Kroatien

Angebotspalette

„Das Produktportfolio wird stetig erweitert und die Webseite kontinuierlich aktualisiert“, resümiert Verbakel. Die vielseitige Produktauswahl reicht von Schieberventilen, über Flügelklappen bis hin zu Kuppelungen und weiter. „Die Palette der Fittings, Flansche und Schneidringe wird noch ergänzt und vervollständigt“, gibt der Unternehmensleiter einen Ausblick. Die Produktkategorien werden auf der Webseite zusammen mit der Güte und der Anzahl vorhandener Typen aufgelistet, so dass jeder Bedarf gedeckt wird. Sowohl die Preise als auch die Verfügbarkeit der Produkte sind im

Edelstahl via Internet

Kein voll gepackter Einkaufswagen mehr, kein Geschäftsbesuch, nicht einmal ein Gespräch ist noch notwendig. Beim Einkauf im Internet genügt es, die gewünschten Produkte mit einem einzigen Klick abzusenden. Auch die Edelstahlbranche profitiert von diesen Vorzügen. Roger Verbakel hat sich in die Lage der Kunden versetzt und eine Lösung gefunden, die das Bestellen verschiedener Edelstahlprodukte vereinfacht und in jeder Mengenanzahl ermöglicht. Mit dem Online-Marktplatz Verbakel Stainless Steel bietet er seit August 2012 Edelstähle jeglicher Art an. Damit erweitert Verbakel sein physisches Lager in Helmond. „Die Resonanz der Kunden bezüglich der Lieferungen und des Services ist rundum positiv“, freut sich Verbakel.

Vorteile von Verbakel Stainless Steel

Es ist einfach, gewünschte Produkte im Internet zu finden. Schnell leuchten beispielsweise die Flansche, die für die Anlage benötigt werden, auf dem Bildschirm auf. Oftmals sind diese Teile nur im Rahmen einer Großbestellung erhältlich. Schwierig wird es, wenn der Hersteller nur noch eine kleine Menge der Teile für die Produktion benötigt oder er das Produkt, das es nicht auf Vorrat gibt, möglichst schnell braucht. Lange Wartezeiten, zu große Liefermengen und teure Lagerhaltung der Restmenge sind die Ergebnisse. Diesem Zustand weiß das niederländische Unternehmen Verbakel Stainless Steel B.V. Abhilfe zu verschaffen: „Unser Ziel ist, es dem Kunden einfacher zu machen“, erklärt Geschäftsführer Verbakel. Aus Erfahrung weiß er, dass Unternehmen meist aus Kostengründen kaum Vorrat halten. „Ich möchte ein Hilfsmittel anbieten, um den Vor-

IMPRESSUM

Herausgeber

KCI GmbH
Tergartenstr. 64
D-47533 Kleve
Tel. + 49 2821 711 45 0
Fax + 49 2821 711 45 69
www.edelstahl-aktuell.de

V.i.S.d.P.

Donald D.F. Wiedemeyer
d.wiedemeyer@kci-world.com

Redaktionsleitung

Hans G. Diederichs
h.diederichs@kci-world.com

Redaktion

Stephanie Gorgs
Kyra van den Beek
Nicole Nagel
Tel. +49 2821 711 45 52
redaktion@kci-world.com

Redaktion International

John Butterfield
j.butterfield@kci-world.com

Korrespondent USA

Steven Keddy

Korrespondent China

Xin Zheng

Informationen/Anzeigen

Nicole Nagel
Tel. +49 2821 711 45 55
n.nagel@kci-world.com

Marcus Rohrbacher

Tel. +49 2821 711 45 49
m.rohrbacher@kci-world.com

Abonnementsservice

Marita Heickmann
Tel. +49 2821 711 45 40
m.heickmann@kci-world.com

€ 239,- jährlich + MwSt.
(10 Ausgaben)

Abonnements verlängern sich nach zwölf Monaten automatisch.

ISSN 1869-0149

Satz & Layout

Anita Smits,
Layouthuis, NL

Druck

Grafisch Advies Bureau Jonker

Fotohinweise

Airbus S.A.S. 2011 Photo by P. Pigeire, Airbus S.A.S. 2011 Photo by N. Fonade, Airbus S.A.S 2012 Photo by P. Masclet, Bison Schweiz AG, CSS, Deutsche Edelstahlwerke, EuroBrücke, HUKSTAHL, ISSF, Kasto, KCI GmbH, Klöckner & Co, MAN, Messe München GmbH, Messe Leipzig, Outokumpu, Schmolz+Bickenbach, Schwer, Siemens, SMS Mevac, SMS Siemag, Stan Shabs, ThyssenKrupp, Yanvev

Besuchen Sie uns auf:



Der Herausgeber und die Redaktion haben bei der Erstellung dieser Zeitung äußerste Sorgfalt walten lassen. Dennoch können der Herausgeber und die Autoren keinesfalls die Korrektheit oder Vollständigkeit aller Informationen garantieren. Deshalb übernehmen der Herausgeber und die Autoren keinerlei Haftung für Schäden infolge von Handlungen oder Entscheidungen, die auf Informationen aus dieser Ausgabe beruhen. Lesern dieser Ausgabe wird deshalb ausdrücklich empfohlen, sich nicht ausschließlich auf diese Informationen zu verlassen, sondern auch ihr professionelles Know-how und ihre Erfahrung einzubeziehen sowie die zu nutzenden Informationen zu überprüfen. KCI Publishing kann auch nicht die Korrektheit von Informationen garantieren, die von Unternehmen, Organisationen und Behörden erteilt werden. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, Absätze zu kombinieren, zu verändern oder zu löschen. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, (Teile von) Artikel(n) weiterzuverwerten und auf unterschiedliche Weise zu verbreiten.

Alle Rechte vorbehalten. Die Inhalte unterliegen dem Urheberrecht und den Gesetzen zum Schutz geistigen Eigentums sowie den entsprechenden internationalen Abkommen. Sie dürfen ohne die schriftliche Genehmigung des Herausgebers weder für private noch für Handelszwecke kopiert, verändert, ausgedruckt oder in anderen Medien – welcher Art auch immer – verwendet werden.



Verbakel Stainless Steel

Ter vorseldreef 10
5709RE Helmond
Niederlande
Tel: +31 492 845 390
http://www.vssint.nl
info@vssint.nl

