

Stalutube: Ein Synonym für Qualität und Innovation

## „Maßarbeit ist unser Standard“

Mit der Markteinführung der I-Träger hat Stalutube einen weiteren Meilenstein erreicht. Das finnische Unternehmen kann nun nicht nur eine breite Palette an Hohlprofilen aus Edelstahl, Duplex und Lean Duplex anbieten, sondern auch eine komplette Bandbreite bautechnischer Produkte. In Kombination mit umfangreichen Serviceleistungen und maßgeschneiderten Kundenlösungen hat sich Stalutube zum „One-Stop-Shop“ für Kunden aus unterschiedlichsten Industrien entwickelt. Der Innovationsdrang und der unermüdliche Einsatz für die Kundenzufriedenheit zahlen sich aus – ebenso wie Schritte in neue Märkte.



Das Laserschneiden ist einer von vielen Services, mit dem Stalutube seinen Kunden ermöglicht, die Produkte ganz nach ihren Bedürfnissen anzupassen.



Marketing-Direktor Sami Packalén. Fotos (8): Stalutube

### Lean Duplex

Stalutube gehörte vor zehn Jahren zu den ersten Unternehmen, die Hohlprofile aus Lean Duplex hergestellt haben – mit Erfolg: Die Produkte aus diesem Werkstoff haben sich in den unterschiedlichsten Anwendungen bewährt, insbesondere in anspruchsvollen Bauprojekten. „Wir beobachten, dass Schwarzzohre zunehmend durch Lean Duplex und andere Spezialstähle ersetzt werden“, berichtet Packalén. „Die Werkstoffe zeichnen sich nicht nur durch höhere Festigkeit aus, enthalten weniger Nickel und bieten einen stärkeren Korrosionswiderstand, sondern sind auch deutlich günstiger, wenn man den gesamten Lebenszyklus betrachtet.“

Kunden, damit sie die immer strengeren Anforderungen an Umweltschutz und Sicherheit erfüllen können. Dank dieser Anstrengungen sind wir heute der einzige Produzent, der über die Kompetenz und die Ressourcen verfügt, Endprodukte für Anwender aus der Busindustrie zu liefern“, sagt Packalén. Zu diesen Produkten zählen Komponenten für die Fahrgestelle und Rahmen wie Rohre und Sonderanfertigungen. Stalutube verwendet dabei

### Kernmärkte

Die Produkte des Unternehmens sind mittlerweile für eine Reihe von Industrien unverzichtbar geworden – insbesondere, wenn die Anwendungen in einem korrosiven oder anderweitig anspruchsvollen Umfeld erfolgen. Dazu zählen Maschinenbau, Transport, Bauwesen, alle Formen der Prozessindustrie, Energie sowie Öl und Gas. „Großprojekte in der Nordsee sind gute Beispiele für unser langjähriges Engagement in der Öl- und Gasindustrie“, betont

**„Wir orientieren uns an den tatsächlichen Bedürfnissen der Kunden und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen. Als Ergebnis dieser Philosophie verfügen wir heute über die weltweit breiteste Palette an hochwertigen bautechnischen Produkten.“**

### Bus-Rahmen

Vor diesem Hintergrund überrascht es nicht, dass sich Stalutube zum Weltmarktführer in der Lieferung von Hohlprofilen für die Bus- und Reisebusindustrie entwickelt hat. Die Herstellung dieser Produkte ist somit ein Wachstumsmotor für Stalutube geworden. Vor knapp zehn Jahren hat sich das Unternehmen in diese Branche begeben – und bei Null angefangen. Dank jährlicher Wachstumsraten von zehn Prozent besitzt Stalutube heute einen Marktanteil von rund 50 Prozent. Die Eroberung eines so großen Marktanteils in so kurzer Zeit erforderte intensive Produktentwicklung und gute Kontakte in den Markt. „Wir entwickeln kontinuierlich neue Lösungen und investieren in Forschung und Entwicklung für unsere

sowohl klassische ferritische Edelstähle als auch Lean Duplex, wodurch besonders leichte Busse hergestellt werden können. Lean-Duplex ist den Materialien C-Stahl und Aluminium nicht nur hinsichtlich Lebenszykluskosten, Festigkeit und Korrosionsbeständigkeit überlegen, sondern auch in puncto Umweltfreundlichkeit. Die Leichtigkeit des Materials hilft bei der Reduzierung der Kraftstoffkosten, der Erhöhung der Fahrgastkapazität und der Verminderung des ökologischen Fußabdrucks. Auch wenn bislang weltweit nur eine relativ geringe Anzahl von Bussen aus hochfestem Edelstahl gefertigt ist, rechnet Stalutube aufgrund der möglichen Gewichtseinsparungen mit weiterem Wachstum in diesem Bereich.

Packalén. „Stalutube hat Hohlprofile aus Edelstahl für den Bau mehrerer Ölplattformen geliefert, beispielsweise für das aktuelle Johan Sverdrup-Projekt. Die für dieses Projekt gelieferten Produkte reichen von mittellangen bis zu sehr langen Hohlprofilen. Projekte wie dieses zeigen klar unsere Fähigkeit, Komplettpakete zu liefern und mittels unserer umfangreichen Produktpalette und unseres Engagements maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln.“ Stalutube verfügt ebenfalls über viele Jahre Erfahrung in der Energiebranche, die sich durch einen hohen Bedarf an Edelstahlprodukten auszeichnet, vor allem an tragenden Bauteilen und Maschinenrahmen. Die hochfesten Hohlprofile von Stalutube sorgen dafür, dass diese leichter werden,

Stalutube kann auf mehr als 40 Jahre Erfahrung zurückgreifen. Das Unternehmen hat sich im Laufe dieser Jahrzehnte zu einem renommierten Hersteller hochwertiger Hohlprofile entwickelt. Dazu zählen unter anderem quadratische und rechteckige gekantete Konstruktionsrohre, Flachstäbe und Trägerprofile; alle Produkte sind sowohl in Standardausführungen als auch in kundenspezifischen Abmessungen erhältlich. Das Produktportfolio wurde im Laufe der Zeit schrittweise erweitert, um die steigenden Anforderungen der Kunden

zu erfüllen. Dabei geht Stalutube schnell auf Trends und Marktentwicklungen ein. „Wir gehören nicht zu den Unternehmen, die eine begrenzte Anzahl von Standardprodukten in großen Mengen herstellen, um diese dann zu verkaufen“, erklärt Marketing-Direktor Sami Packalén. „Stattdessen orientieren wir uns an den tatsächlichen Bedürfnissen der Kunden und entwickeln maßgeschneiderte Lösungen. Als Ergebnis dieser Philosophie verfügen wir heute über die weltweit breiteste Palette an hochwertigen bautechnischen Produkten.“



Hier steckt viel Stalutube drin: Ein Reisebus des spanischen Herstellers Irizar



I-Träger vervollständigen Stalutubes Angebot an bautechnischen Produkten.

## IMPRESSUM

**Herausgeber**  
KCI GmbH  
Tiergartenstr. 64  
D-47533 Kleve  
Tel. + 49 2821 711 45 0  
Fax + 49 2821 711 45 69  
www.edelstahl-aktuell.de

**V.i.S.d.P.**  
Thijs Elshof  
t.elshof@kci-world.com

**Chefredaktion**  
Philipp Isenbart  
p.isenbart@kci-world.com

**Redaktion**  
Stephanie Gorgs  
Nicole Nagel  
Tel. +49 2821 711 450  
redaktion@kci-world.com

**Redaktion International**  
John Butterfield  
j.butterfield@kci-world.com

**Korrespondent USA**  
Candace Allison

**Korrespondent China**  
Xin Zheng

**Informationen/Anzeigen**  
Nicole Nagel  
Tel. +49 2821 711 45 55  
n.nagel@kci-world.com

Ulf Gerber  
Tel. +49 2821 711 45 50  
u.gerber@kci-world.com

**Abonnementsservice**  
Marita Heckmann  
Tel. +49 2821 711 45 40  
m.heckmann@kci-world.com

€ 239,- jährlich + MwSt.  
(10 Ausgaben)

Abonnements verlängern sich nach zwölf Monaten automatisch.

ISSN 1869-0149

**Druck**  
Grafischbüro DotDos

**Fotoinweise**  
Airbus S.A.S., ALTHEN/Holger Piscator, BASF SE, BUTTING Gruppe GmbH & Co. KG, DREISTERN GmbH & Co. KG, F. Zimmermann GmbH, GKD, KCI, Linde, Messe Duesseldorf / ctilmann, Outokumpu, Sandvik, Schages, SCHMOLZ + BICKENBACH, Shell, Stahl-Zentrum, Düsseldorf, Stalutube, SÜLZLE Gruppe, VCI/René Spalek, VDMA, Velde Gruppe, WELTEC BIOWPOWER, Wintershall/Christian Burkert

Besuchen Sie uns auf:



Der Herausgeber und die Redaktion haben bei der Erstellung dieser Zeitung äußerste Sorgfalt walten lassen. Dennoch können der Herausgeber und die Autoren keinesfalls die Korrektheit oder Vollständigkeit aller Informationen garantieren. Deshalb übernehmen der Herausgeber und die Autoren keinerlei Haftung für Schäden infolge von Handlungen oder Entscheidungen, die auf Informationen aus dieser Ausgabe beruhen. Lesern dieser Ausgabe wird deshalb ausdrücklich empfohlen, sich nicht ausschließlich auf diese Informationen zu verlassen, sondern auch ihr professionelles Know-how und ihre Erfahrung einzubeziehen sowie die zu nutzenden Informationen zu überprüfen. KCI Publishing kann auch nicht die Korrektheit von Informationen garantieren, die von Unternehmen, Organisationen und Behörden erteilt werden. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, Absätze zu kombinieren, zu verändern oder zu löschen. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, (Teile von) Artikel(n) weiterzuverwerten und auf unterschiedliche Weise zu verbreiten.

Alle Rechte vorbehalten. Die Inhalte unterliegen dem Urheberrecht und den Gesetzen zum Schutz geistigen Eigentums sowie den entsprechenden internationalen Abkommen. Sie dürfen ohne die schriftliche Genehmigung des Herausgebers weder für private noch für Handelszwecke kopiert, verändert, ausgedruckt oder in anderen Medien – welcher Art auch immer – verwendet werden.



wodurch Material- und Verarbeitungskosten eingespart werden können.

## Neue Chancen

Einerseits erweitert Stalutube kontinuierlich den Kundenkreis in bestehenden Märkten, andererseits sucht das Unternehmen Chancen in gänzlich neuen Industriezweigen. „Zu den interessanten Branchen zählen wir die Solarenergie“, verrät Packalén. „Viele Sonnenkraftwerke befinden sich in anspruchsvollen Umgebungen wie Wüsten, wo die Kombination aus starken Sandstürmen und salzhaltiger Meeresluft die perfekten Bedingungen für Korrosion bildet. Unsere Produkte eignen sich perfekt für Konstruktio-

geschneidert ist unser Standard, das ist eindeutig unsere Kernkompetenz“, bekennt Packalén. „Unsere Technologie, Expertise und Erfahrung stehen zu 100 Prozent unseren Kunden zur Verfügung. Wir bieten technische Unterstützung, führen die gewünschten Tests durch und sorgen für die lückenlose Dokumentation gemäß Projektstandards. Wir beraten bei der Auswahl der optimalen Werkstoffe und schneiden die Rohre mit unseren Laseranlagen auf das gewünschte Maß. Bei Kundenprojekten übernehmen wir den gesamten Prozess von der Herstellung bis zur Lieferung der einbaufertigen Produkte auf die Baustelle. Außerdem unterstützen wir bei der Suche



Viele Ölplattformen in der Nordsee sind aus Edelstahl-Hohlprofilen von Stalutube gebaut.

**„Wir entwickeln kontinuierlich neue Lösungen und investieren in Forschung und Entwicklung für unsere Kunden, damit sie die immer strengeren Anforderungen an Umweltschutz und Sicherheit erfüllen können.“**

nen, die Sonnenkollektoren tragen. Weitere Potenziale sehen wir im Projektgeschäft, insbesondere in den Bereichen Meerwasserentsalzung und Wasserbehandlung. Wassermangel ist ein

nach der idealen Balance zwischen Kosten und Gewicht. Falls unsere Kunden Fragen zur Verarbeitung oder zum Schweißen haben, stehen wir gerne mit Rat und Tat zur Seite. Dafür arbeiten

wahl mit der Modellierungssoftware „Tekla 3D Structure“ zur Seite. Packalén beschreibt die Vorteile des innovativen und kreativen Tools: „Diese Software ermöglicht es unseren Kunden, unsere komplette Angebotspalette herunterzuladen, ihre Bedürfnisse mit unserem Produktsortiment abzugleichen und schließlich in der Sicherheit der virtuellen Umgebung herauszufinden, was für sie in einer konkreten Situation am besten geeignet ist. Dieses zusätzliche Service-Angebot kann als ein direktes Ergebnis unserer ausführlichen Gespräche mit Konstrukteuren betrachtet werden, die wir darüber führten, wie man den Gestaltungsprozess mit Edelstahl noch besser umsetzen könnte. Jetzt, wo das Programm erhältlich und voll entwickelt ist, zeigen wir den Konstrukteuren und Ingenieuren die vielen Vorteile der Edelstahlverwendung in ihrem Bereich.“

## Service und Zuverlässigkeit

Das Wirtschaftsklima und der harte Wettbewerb aus Asien haben viele Unternehmen dazu gezwungen, sich an die neuen Marktbedin-

gungen anzupassen – entweder durch die Entwicklung frischer Business-Strategien oder durch die Stärkung der zentralen Unternehmenswerte. Auch wenn er einräumt, dass auch Stalutube nicht immer völlig immun gegen die noch immer andauernden Krisen gewesen ist, offenbart Packalén im gleichen Atemzug stolz die Geheimnisse des Unternehmenserfolges beim Überwinden der herausfordernden Zeiten: „Unsere Strategie bestand darin, noch flexibler zu sein, uns noch besser zu speziali-

sieren und uns noch stärker auf die Herstellung maßgeschneiderter Produkte zu fokussieren. Ebenso dürfte die Tatsache entscheidend sein, dass wir auch weiterhin großen Wert auf Kundenservice und Zuverlässigkeit legen, was zwei Schlüsselfaktoren im Wettbewerb sind.“ In Verbindung mit einer breiten Palette hochwertiger und innovativer Produkte bildet dieser Ansatz beste Aussichten für eine erfolgreiche Zukunft.

**Matjaž Matošec**



## Rückendeckung von oben

Nach einem durchwachsenen ersten Quartal scheint es auf dem europäischen Edelstahlmarkt wieder aufwärts zu gehen – wenn auch zunächst nur in Trippelschritten. Endlich scheint der Nikelpreis die Talsohle hinter sich gelassen zu haben. Zudem kurbeln die Baubranche, die Automobilindustrie und der Bereich Konsumgüter weiterhin das Wachstum an, während aus China die niedrigste Ausführmenge von Flachprodukten seit Jahren registriert wurde. Natürlich haben die Unternehmen noch mit den Auswirkungen der vergangenen Monate zu kämpfen, wie etwa die angekündigten Stellenstreichungen bei Outokumpu zeigen. Umso wichtiger ist die Rückendeckung von EU-Politikern wie Jean-Claude Juncker oder auch vom Bundestag. Es bleibt zu hoffen, dass daraus bessere politische Rahmenbedingungen resultieren.

*Philipp Isenbart  
Chefredakteur  
Edelstahl Aktuell*



Gekantete Profile

Problem, das weltweit auftritt, und zu dessen Lösung wir beitragen können.“

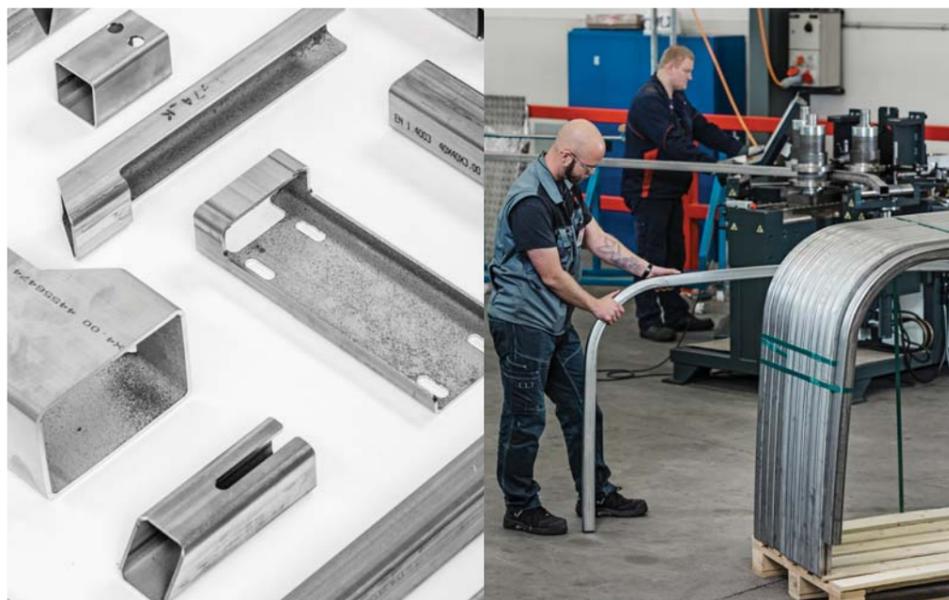
wir mit renommierten Ingenieuren und Architekten zusammen.“

## Maßgeschneidert

Was ist die Kernkompetenz des Unternehmens? „Maß-

## Innovativ und kreativ

Zudem steht Stalutube seinen Kunden bei der Produkt-



Stalutube-Produkte für die Transportindustrie

## KCI Events 2016

Our KCI live team organises targeted events, both globally and regionally, where professionals can meet and exchange ideas and information. These platforms include conferences, summits, seminars, exhibitions, master classes and plant tours, often augmented with social events.

	Managing Aging Plants Conference & Expo Japan Tokyo, Japan www.plantenmei.com	<b>MAY 31- JUNE 1</b>
	Fugitive Emissions Summit Americas Houston, TX, USA www.fugitive-emissions-summit.com	<b>JUNE 13-14</b>
	Pump Summit Americas Houston, TX, USA www.pumps Summit Americas.com	<b>JUNE 13-14</b>
	Fugitive Emissions Summit China Shanghai International Convention Center	<b>SEPT 20-21</b>
	Duplex World Seminar & Summit Düsseldorf, Germany www.duplex-world.com	<b>OCT 12-13</b>
	Managing Aging Plants Conference & Expo Americas Houston, TX, USA www.managingagingplants.com	<b>NOV 9-10</b>
	Stainless Steel World Conference & Expo Americas Houston, TX, USA www.ssw-americas.com	<b>NOV 9-10</b>
	Pump Summit Düsseldorf, Germany www.pumps Summit.com	<b>NOV 29-30</b>
	Valve World Conference & Expo Düsseldorf, Germany www.valveworldexpo.com	<b>NOV 29- DEC 1</b>

[www.kci-world.com/kci-events](http://www.kci-world.com/kci-events)